



ינואר 2019

### גם שכירה - גם עצמאית

נשים רבות מתלבטות האם ניתן להקים עסק, שיהפוך כישורים או תחביב למקור הכנסה נוסף, מבלי לוותר על מקום העבודה המוכר והבטוח. נשאלת השאלה האם אחד חייב להיות על חשבון השני? התשובה, עבור רוב הנשים, היא שניתן לשלב אם עושים זאת בצורה נכונה.

עמותת נטע - המרכז לפיתוח קריירה, מזמינה אותך לקורס "גם שכירה - גם עצמאית". הקורס מיועד לכל אישה שחולמת להקים עסק עצמאי, מבלי לוותר על הביטחון התעסוקתי שיש לה בעבודתה כשכירה ומעוניינת לקבל החלטה מושכלת האם לפתוח עסק ואם כן, כיצד לעשות זאת.

מנחי הקורס: בקורס מנחה מובילה, מירי אשוח, ומרצים אורחים מומחים בתחומם (רואת חשבון, מומחית לתמחור ומומחית לשיווק).

מירי אשוח - BA במדעי החברה, מנחת קבוצות, מנהלת פיתוח עסקי, יועצת ומלווה שיווקית ליזמים

מבנה הקורס: הקורס כולל 6 מפגשים קבוצתיים, בני 3 שעות כל מפגש ותהיינה בו עד 17 משתתפות.

פתיחה: הקורס יפתח בתאריך 2/1/19 ויתקיים בימי רביעי אחת לשבועיים במשרדי נטע לח"י 28 א' בני ברק בין השעות 18:30-21:30.

### תכני הקורס:

מס'	מרצה	תאריך	נושא
1.	מירי אשוח	2/1/19	<b>פתיחה,</b> הסבר על מבנה הקורס ומטרותיו, היכרות בין המשתתפות. <b>רגע לפני... לפתוח עסק - למה הכוונה?</b> מה המשמעויות של עסק קטן? מה נדרש כדי להיות בעלת עסק? נתונים סטטיסטיים על עסקים בישראל.
2.	מירי אשוח	16/1/19	<b>מחשבות לפני הקמת עסק</b> הפחדים המעכבים פתיחת עסק: האם אני באמת צריכה את זה? האם לא כדאי להיות רק שכירה? מהו בטחון תעסוקתי והאם הוא באמת קיים? מה חוסם אותי? הדילמות הערכיות והאתיות של הקמת עסק במקביל להיותי שכירה; האם אני מתאימה להיות עצמאית? מהי המוטיבציה שלי? כיצד היא מובילה אותי? <b>ניהול הזמן - שילוב החלום בחיי היומיום</b> כיצד לשלב? במסגרת מגבלת השעות - הדרכים שלי לניהול הזמן, האצלת סמכויות וגיוס הסביבה כמקור תמיכה, הסיכון מול התועלת הצפויה משילוב מעמד של שכירה ועצמאית
3.	אורלי רודוי מירי אשוח	30/1/19	<b>מהבנה לפעולה: כיצד בונים אסטרטגיית מוצר/שירות?</b> <u>הבנת הבסיס</u> - כיצד בוחנים שלמוצר או לשירות יש שוק? מהי החשיבות של הכנה וביורור לפני הקמת העסק? הגדרת קהלי יעד, כיצד עורכים סקר שוק? תחרות ומתחרים. <u>עשייה בפועל</u> - מהו הצורך שעליו עונה המוצר/השירות שלי? מהם ערוצי ההפצה דרכם אני יכולה להגיע לקהלי היעד? כיצד החזקות שלי יכולות לבוא לידי ביטוי ולסייע לי לבחון את המוצר ולפעול? מהן דרכי השיווק המתאימות לי באופן אישי? <b>מהו כסף עבורי?</b> הבנת המשמעות של "כסף" עבורי כחלק מתהליך הקמת העסק
4.	דליה	13/2/19	<b>להתמודד עם המספרים: בדיקת התכונות כלכלית למוצר/שירות</b> כיצד ניתן לבדוק אם קיימת כדאיות כלכלית לרעיון העסקי שלי? מה פוטנציאל הרווח

עמותת נטע - המרכז לפיתוח קריירה

טלפון: 03-9400444; פקס: 03-9400222; [www.netta.org.il](http://www.netta.org.il)



וההפסד של הרעיון העסקי? בחינת הנתונים האובייקטיביים של הרעיון העסקי, דילמות של תמחיר (כמה עולה לי המוצר/השירות?) ושל המחרה (מה פוטנציאל המחיר של המוצר/השירות?)	אביגדור מירי אשוח	
<b>היבטי מיסוי בשילוב מעמד של שכירה ועצמאית ועבודה מול בנקים</b> מהן המשמעויות הכלכליות שבשילוב בין שכירה לבין עצמאית? רשויות המס בהיבט של עצמאית (ביטוח לאומי, מס הכנסה, מע"מ) ההבדל בין חשבון פרטי לבין חשבון עסקי; העסק ובעליו מנקודת המבט של הבנק; בטחונות וכללים בסיסיים לעבודה מול בנקים. <b>לגעת בחזון:</b> החזון הכלכלי והאישי בהקמת עסק, הסתכלות סובייקטיבית על עלויות קבועות ומשתנות	27/2/2019	5. מירי אשוח בטי אדר
<b>לחבר מציאות לחלום:</b> התחלת תהליך של הצבת מטרות ויעדים, צעד אחר צעד בדרך למטרה. <b>אז איך עושים את זה?</b> לשמוע מניסיון חיים – שיחה עם כנרת בזק, שהחלה את דרכה כשכירה ועצמאית. <b>לקפוץ למים - צעדים ראשונים להנעת התהליך</b> ממה מתחילים? עקרונות לבניית תוכנית עבודה, סיכום ופרידה.	13/3/19	6. מירי אשוח כנרת בזק

- ייתכנו שינויים בסדר המפגשים או בתכנים, על פי צרכי הקבוצה.
  - פתיחת התוכנית מותנית במינימום משתתפות.
  - עלות הקורס: **1450 ₪**
- בהרשמה מוקדמת (עד תאריך 30/11/2018) העלות תהיה 1250 ₪ בלבד.**  
(תנאי תשלום: עד 5 תשלומים, ללא ריבית וללא הצמדה).

להבטחת מקומך בקורס: 03-9400444 / [netta@netta.org.il](mailto:netta@netta.org.il)