



סדנת "מסע אל המשא ומתן - לנהל במקום להתנהל"

בשגרת יומנו קיימים מצבים רבים של משא ומתן: עם בני הבית, במשרד עם ממונה או כממונה, מול נותני שירות ועוד. אמנם לא נולדנו מומחיות, אך כולנו יכולות לשפר את המיומנויות היומיומיות וללמוד כיצד לשאת ולתת טוב יותר. הן כשכירה המנהלת משא ומתן על שכר והן כעצמאית המנהלת משא ומתן מול לקוחות וספקים. הסדנה הינה אקטיבית ומפעילה את המשתתפות בסימולציות של מו"מ, בדגש על הדרך להשתמש בכלים שיוצגו.

עמותת נטע – המרכז לפיתוח קריירה, יועצת ראש העיר לשוויון מגדרי ו החברה הכלכלית לחיפה מזמינות אותך לסדנה ייחודית "מסע אל המשא ומתן", המאפשרת למידה מיידית ואפקטיבית מתוך הסימולציות.

מנחת הסדנה: עו"ד ומגשרת רונה גינת, מתמחה בניהול תהליכי גישור בתחום המשפט המסחרי-אזרחי, ירושה ומשפחה. משמשת באופן קבוע כמגשרת ושופטת בתחרות בינלאומית יוקרתית לגישור מסחרי המתקיימת מדי שנה בפריז; מנחת סדנאות לניהול משא ומתן וגיבוש אסטרטגיה לקראת תהליכי משא ומתן עסקיים מורכבים

מבנה הסדנה: הסדנה כוללת מפגש קבוצתי אחד, בן 3 שעות ויכלול עד 20 משתתפות.

מועד: הסדנה תתקיים ביום שני, בתאריך 22/5/19 בין השעות 18:00-21:00 במתחם מת"מ, במשרדי החברה הכלכלית לחיפה.

תכני הסדנה:

מס'	נושא	פירוט
1.	הבסיס למשא ומתן	מהו משא ומתן? מהם השלבים בתהליך? מהם הגורמים המשפיעים עלינו בתהליך המשא ומתן? מונחים בסיסיים וכלים חיוניים: צרכים מול עמדות, הקשבה, הבנה ועוד.
2.	מינוף פגישתה משאומתן להשגת תוצאות מיטביות	מינוף פגישת משא ומתן להשגת התוצאות המיטביות והתמודדות עם הפתעות במהלכה טקטיקות מסחריות לניהול משא ומתן כיצד מתמודדים עם אתגרים והפתעות בחדר המשא ומתן
3.	מגדר והתנגדויות במשא ומתן	האם נשים וגברים מתנהלים שונה בתהליך? זיהוי התנגדויות בהליך המשא ומתן והתמודדות עימן מהם "סוכנים סמויים" בהליך המשא ומתן? זיהוי והפקת תועלת
4.	סיכום	סימולציות ותרגול

• פתיחת התוכנית מותנית במינימום משתתפות.

• עלות הסדנה:

160 ₪ עבור תושבות חיפה

200 ₪ עבור נשים המתגוררות מחוץ לתחומי העיר

(תנאי תשלום: עד 3 תשלומים, ללא ריבית וללא הצמדה)

להבטחת מקומך בסדנה: 03-9400444 / netta@netta.org.il

עמותת נטע - המרכז לפיתוח קריירה

טלפון: 03-9400444; פקס: 03-9400222; www.netta.org.il